

Bereichern Sie unser Vertriebsteam mit all ihren Kenntnissen und Fähigkeiten

Ihr neuer Arbeitsplatz: BESTENS BELÜFTET

Wir sind ein Hamburger Traditionsunternehmen, dessen Gründerhistorie in das 19. Jahrhundert zurückreicht. Heute Teil einer Firmengruppe, beging Breuell & Hilgenfeldt 2024 sein 30-jähriges Jubiläum. Technische Produkte und Dienstleistungen sind die DNA der Gruppe. Breuell & Hilgenfeldt steht für Lufttechnik und Antriebstechnik. In beiden Bereichen bietet das Unternehmen dem Markt nicht nur Produkte, sondern auch Engineeringkompetenz. Serienbegleitende Entwicklungen, Applikationsentwicklungen und Systemintegration - das ist die Kernkompetenz des Unternehmens mit der es sich deutlich vom Marktumfeld abhebt.

Aktuell stellt Breuell & Hilgenfeldt eine schlanke und modern aufgestellte Einheit dar, die vom Standort Norderstedt bei Hamburg aus bundesweit agiert. Circa 50 Mitarbeiter erwirtschaften dort ein Geschäftsvolumen im unteren zweistelligen Millionenbereich. In der Lufttechnik umfasst die Klientel namhafte Industrieunternehmen, denen meist lufttechnische Lösungen für industrielle Anwendungen zur Integration in deren Systeme geboten werden. Das gesamte lufttechnische Geschäft basiert auf einer jahrzehntelang bewährten und soliden Partnerschaft mit ebm-papst als Ventilatorenlieferant.

Breuell & Hilgenfeldt entwickelt sich kontinuierlich weiter und ist in vielen Bereichen auf Wachstumskurs. Einer davon ist der Bereich Retrofit und deren Integration in industrielle Anwendungen. Hier wird den Kunden profundes Know-how und eine hochwertige Lösung zur Integration von Lufttechnik in deren Applikationen durch Einsatz intelligenter Ventilatorentechnik geboten. Bedarfsträger und Einsatzmöglichkeiten sind vielfältig. Von der Medizin- über die Laser- und die Bahntechnik bis hin zu Anwendungen im klassischen Maschinen- und Anlagenbau fragen potentielle Bedarfsträger bei Breuell & Hilgenfeldt an. Immer dann, wenn es weg von der Großserie oder von der technischen Standardlösung geht, kommt das Unternehmen ins Spiel.

Lassen Sie Ihre Krawatte zu Hause, wir brauchen Ihren Verstand!

Aufgabe

technischer AdM Vertrieb Retrofit (m/w/d)

an unserem Standort in Norderstedt und **Remote**

Unterstützen Sie unser Team

- **Ihre Hauptrolle: Die Betreuung eines Kundengebietes mit OEM-/Großkunden**
 - Struktureller Aufbau zur Erhöhung des Umsatzes im Retrofit
 - Projektbearbeitung Bereich Retrofit
 - Außendienstbetreuung der Kunden
 - Technischer Support beim Kunden
 - Auslegung / Planung / Erstellung von Retrofitprojekten
 - Projektverfolgung
 - Angebotskalkulation
 - Pflege und Ausbau bestehender Kundenbeziehungen
- **Ihre DNA: Die Vielseitigkeit**
 - Sicherstellen von Kundenzufriedenheit
 - Erreichen der Unternehmensziele
 - Umsetzung von Kundenbindungskonzepten
 - Recherchetätigkeiten, Erstellung von Marktanalysen
 - Terminklärung und -verfolgung wichtiger Aufträge und Projekte
- **Ihr Talent: Eigenständiges Arbeiten / Selbstverantwortung mit hoher Kommunikationsfähigkeit**
 - Eigenständige Kommunikation mit den Vertriebspartnern
 - Eigenständige Kommunikation mit den Lieferanten
 - Teilnahme an Schulungsveranstaltungen
 - Technisches Wissen der relevanten Produkte erarbeiten und aktuell halten
 - Schulung und Betreuung neuer Mitarbeiter
 - Termingerechte Umsetzung von Projekten
 - Selbstständiges Sicherstellen der reibungslosen Arbeitsabläufe in Zusammenarbeit mit den anderen Vertriebsmitarbeitern
 - Optimierung von Arbeitsabläufen
 - Regelmäßiges Berichtswesen

Profil

Der technische Vertrieb ist Ihr Antrieb

Sie sind ein durchsetzungsstarker technischer Vertriebsprofi und haben Erfahrung im Projektmanagement sowie eine:

- Erfolgreich abgeschlossene Ausbildung zum **Kälteanlagenbauer (m/w/d)**, **Mechatroniker für Kälte-/Klimatechnik (m/w/d)** mit Zusatzqualifikation zum **Meister** oder verfügen über **einschlägige Berufserfahrung** in diesem technischen Bereich mit einer **kaufmännischen Ausbildung**

Wir bieten

GARANTIERT: Gute Luft auf jeder Weihnachtsfeier

Seit mehr als 30 Jahren vertreiben wir technische Bauteile wie Lüfter, Ventilatoren, Gebläse und Antriebssysteme des Weltmarktführers ebm-papst.

- **Tägliche Abwechslung bei Ihren Aufgaben**
- **Familiäres Miteinander per Du**
- **Modernste Arbeitsplatzausstattung**
- **Unbefristetes Arbeitsverhältnis**
- **Fort- und Weiterbildungsmöglichkeiten**
- **Unterstützung bei der Altersvorsorge**

An Ihrem neuen Arbeitsplatz in unmittelbarer Nähe zu Hamburg arbeiten Sie in einem dynamischen Team aus waschechten Vertrieblern, bei denen der Spaß nicht zu kurz kommt. Bei uns treffen Sie auf entspannte Persönlichkeiten und viele offene Ohren.

Machen Sie den nächsten Schritt!

Unsere Produkte sind technisch und erklärungsintensiv – unsere Kommunikation dagegen barrierefrei.

Darum bewerben Sie sich ganz einfach per E-Mail mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung unter bewerbung@breuell-hilgenfeldt.de in unserer Personalabteilung.

Wir freuen uns, Sie kennen zu lernen.

Breuell & Hilgenfeldt GmbH
Jeanette Nielsen
Oststraße 96
22844 Norderstedt
040-538092-20
<https://breuell-hilgenfeldt.de>