

## **Bereichern Sie unser Vertriebsteam mit all ihren Kenntnissen und Fähigkeiten**

### **Ihr neuer Arbeitsplatz: BESTENS BELÜFTET**

Wir sind ein Hamburger Traditionsunternehmen, dessen Gründerhistorie in das 19. Jahrhundert zurückreicht. Heute Teil einer Firmengruppe, beging Breuell & Hilgenfeldt 2024 sein 30-jähriges Jubiläum. Technische Produkte und Dienstleistungen sind die DNA der Gruppe. Breuell & Hilgenfeldt steht für Lufttechnik und Antriebstechnik. In beiden Bereichen bietet das Unternehmen dem Markt nicht nur Produkte, sondern auch Engineering Kompetenz. Serienbegleitende Entwicklungen, Applikationsentwicklungen und Systemintegration - das ist die Kernkompetenz des Unternehmens mit der es sich deutlich vom Marktumfeld abhebt.

Aktuell stellt Breuell & Hilgenfeldt eine schlanke und modern aufgestellte Einheit dar, die vom Standort Norderstedt bei Hamburg aus bundesweit agiert. Circa 50 Mitarbeiter erwirtschaften dort ein Geschäftsvolumen im unteren zweistelligen Millionenbereich. In der Lufttechnik umfasst die Klientel namhafte Industrieunternehmen, denen meist lufttechnische Lösungen für industrielle Anwendungen zur Integration in deren Systeme geboten werden. Das gesamte lufttechnische Geschäft basiert auf einer jahrzehntelang bewährten und soliden Partnerschaft mit ebm-papst als Ventilatorenlieferant.

Breuell & Hilgenfeldt entwickelt sich kontinuierlich weiter und ist in vielen Bereichen auf Wachstumskurs. Einer davon ist der Bereich Retrofit und deren Integration in industrielle Anwendungen. Hier wird den Kunden profundes Know-how und eine hochwertige Lösung zur Integration von Lufttechnik in deren Applikationen durch Einsatz intelligenter Ventilatorentechnik geboten. Bedarfsträger und Einsatzmöglichkeiten sind vielfältig. Von der Medizin- über die Laser- und die Bahntechnik bis hin zu Anwendungen im klassischen Maschinen- und Anlagenbau fragen potenzielle Bedarfsträger bei Breuell & Hilgenfeldt an. Immer dann, wenn es weg von der Großserie oder von der technischen Standardlösung geht, kommt das Unternehmen ins Spiel.

**Lassen Sie Ihre Krawatte zu Hause, wir brauchen Ihren Verstand!**

## **Aufgabe**

### **technischer AdM Vertrieb Lüftungstechnik (m/w/d)**

an unserem Standort in Norderstedt und **Remote**

## **Unterstützen Sie unser Team**

- **Ihre Hauptrolle: Die Betreuung eines Kundengebietes mit OEM-/Großkunden**
  - Struktureller Aufbau zur Erhöhung des Umsatzes
  - Projektbearbeitung Bereich Lüfertechnik
  - **Außendienstbetreuung** der Kunden
  - **Technischer Support** beim Kunden
  - Auslegung / Planung / Erstellung von Projekten
  - Projektverfolgung
  - Angebotskalkulation
  - **Pflege und Ausbau bestehender Kundenbeziehungen**
  - Unterstützung des Marketings bei der Akquisition
  
- **Ihre DNA: Die Vielseitigkeit**
  - **Sicherstellen von Kundenzufriedenheit**
  - Erreichen der Unternehmensziele
  - **Umsetzung von Kundenbindungskonzepten**
  - Recherchetätigkeiten, Erstellung von Marktanalysen
  - Terminklärung und -verfolgung wichtiger Aufträge und Projekte
  
- **Ihr Talent: Eigenständiges Arbeiten / Selbstverantwortung mit hoher Kommunikationsfähigkeit**
  - Eigenständige Kommunikation mit den Vertriebspartnern
  - Eigenständige Kommunikation mit den Lieferanten
  - Teilnahme an Schulungsveranstaltungen
  - Technisches Wissen der relevanten Produkte erarbeiten und aktuell halten
  - Technische Telefonbetreuung
  - Weiterbildung in unseren Stammwerken
  - **Schulung und Betreuung neuer Mitarbeiter**
  - Termingerechte Umsetzung von Projekten
  - Selbstständiges Sicherstellen der reibungslosen Arbeitsabläufe in Zusammenarbeit mit den anderen Vertriebsmitarbeitern
  - Optimierung von Arbeitsabläufen
  - Regelmäßiges Berichtswesen

## Profil

### Der technische Vertrieb ist Ihr Antrieb

**Sie sind ein durchsetzungsstarker technischer Vertriebsprofi und haben Erfahrung im Projektmanagement:**

- gerne mit einer **kaufmännischen Grundausbildung** (Kaufmann/-frau für Groß- und Außenhandelsmanagement (m/w/d) oder Industriekaufmann/-frau (m/w/d)) **mit Zusatzqualifikation**
- und eine erfolgreich abgeschlossene Ausbildung zum **Elektroniker Energie- und Gebäudetechnik (m/w/d)**, **Mechatroniker für Kälte-/Klimatechnik (m/w/d)** oder Sie verfügen über **einschlägige Berufserfahrung** in diesem technischen Bereich

## Wir bieten

**GARANTIERT: Gute Luft auf jeder Weihnachtsfeier**

**Seit mehr als 30 Jahren vertreiben wir technische Bauteile wie Lüfter, Ventilatoren, Gebläse und Antriebssysteme des Weltmarktführers ebm-papst.**

- **Tägliche Abwechslung bei Ihren Aufgaben**
- **Familiäres Miteinander per Du**
- **Modernste Arbeitsplatzausstattung**
- **Unbefristetes Arbeitsverhältnis**
- **Fort- und Weiterbildungsmöglichkeiten**
- **Unterstützung bei der Altersvorsorge**

**An Ihrem neuen Arbeitsplatz** in unmittelbarer Nähe zu Hamburg arbeiten Sie in einem dynamischen Team aus waschechten Vertrieblern, bei denen der Spaß nicht zu kurz kommt. Bei uns treffen Sie auf entspannte Persönlichkeiten und viele offene Ohren.

**Machen Sie den nächsten Schritt!**

**Unsere Produkte sind technisch und erklärungsintensiv – unsere Kommunikation dagegen barrierefrei.**

Darum bewerben Sie sich ganz einfach per E-Mail mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung unter [bewerbung@breuell-hilgenfeldt.de](mailto:bewerbung@breuell-hilgenfeldt.de) in unserer Personalabteilung.

Wir freuen uns, Sie kennen zu lernen.

Breuell & Hilgenfeldt GmbH

Jeanette Nielsen

Oststraße 96

22844 Norderstedt

040-538092-20

<https://breuell-hilgenfeldt.de>